

# 世代の垣根なく明るく働きやすい雰囲気 仕事はコミュニケーションと気配りで進む



Profile

甲信商事株式会社  
建材営業部 安藤 直哉

1994年11月10日、松本市生まれ。長野県田川高等学校、松本大学人間健康学部スポーツ健康学科卒業。学生時代は陸上部で、入社後の2019年「県実業団陸上競技選手権大会」100mを11秒00で県制覇。無類のラーメン好き。

Profile

甲信商事株式会社  
機械営業部 有賀 卓也

1989年1月19日、安曇野市生まれ。松商学園高校、松本大学総合経営学部卒業。松商では軟式野球部内野手として全国大会出場。1年間別会社に勤務し入社。今は地域の野球チームで活動中。

## 仕事の内容

**有賀** 営業社員は4つの部門に所属し、それぞれの部門で企業からの受注はもとより、納品までを一元化して行います。私の機械営業部は、金属の切削加工機械などで企業が抱える課題解決の提案営業まで行います。  
**安藤** 私の所属する建材営業部は、家具や建具に使用される合板・化粧板・芯材など建材資材の分野で、営業販売、配達業務が中心です。お客様がどんな材料を使い、どういった商材を求めているか希望を知り叶えます。

## 職場の雰囲気

**有賀** スポーツ好きの社員が多いので明るく活気があると感じています。良い意味での“体育会系”であり、仕事ばかりでなく幅広い年代との交流など、色々な面で自分が成長できる環境があると思います。  
**安藤** 社員の男女比は5対1。30代を中心に、世代のギャップを感じることはないアットホームな職場です。先輩や上司も優しい人が多く、20代の意見も積極的に受け入れてくれるのでとても働きやすいです。

## 5年後の自分

**有賀** 年齢的にも中堅の立場になるので、求められる会社への貢献度に応えていくのは当然ですが、自分より若い人、新入社員らが今よりもっと働きやすい職場になるように、率先して動いていきたいと思っています。  
**安藤** 今は自分の営業先を回り、営業から納品までを担うのが精一杯ですが、いずれは他部門へと広がっていきたく。そして後輩達の入社に備えて、今よりもっと働きやすい環境作りをしていきたいと思っています。

## この会社に決めた理由

**有賀** 実はスポーツの出来る生活を求めて転職しました。この会社でやりがいのある念願の営業職に就くと、地元のスポーツ仲間が笑顔で待っていました。  
**安藤** 地元で就職することを考えて、大学で求人票を探していました。そこで見つけた甲信商事に会社見学を希望しました。オフィス・倉庫ともにきれいで、きちんと仕事をしている印象を受けたことを覚えています。

## 会社の強み

**有賀** 全部門が同じフロアにあるので壁がなく、気軽に相談ができることが強みです。コミュニケーションがしやすいので、社員同士の交流が多いです。社員旅行や社内のゴルフコンペを楽しんだり、まとまりも良いのです。  
**安藤** 社内には営業部門が4つあります。私の建材営業部の他にも、資材営業部は塗装設備や肥料関連、機械営業部は工作機械や関連装置、公共部では上下水道用設備などで、異業種の商材を複合的に合わせて提案できることが強みです。

## 学生の皆さんへのメッセージ

**有賀** 学生と社会人では、時間も立場も責任も違います。今のうちにやりたい事をやって色々な経験を積むことは、今後のプラスになります。その中でどんな仕事か、向いているのかを考えてみてください。  
**安藤** 勉強や地域貢献なども大事ですが、私は「人との会話」が一番大切だと思います。自分の思ったことをしっかりと伝える、相手の伝えたいことを理解する、この2つだけおさえれば、仕事ができると思います。

## Staff's Voice



## 甲信商事株式会社

〒390-0833  
松本市双葉7番3号  
TEL 0263-28-1100

<http://www.koshinshoji.co.jp/>

関連ページ ▶ 109, 122, 173, 216